

令和7年度卸売業活性化講演会

「Z世代の定着と 育成のポイント」

株式会社タナベコンサルティング
執行役員

北海道支社 支社長 **阿部 和也 氏**

日時

1月27日(火)15時50分～

プログラム(予定)

○主催者挨拶(15:50～15:55)

札幌卸商連盟会長 今田 雅史
(株式会社ナニワ 代表取締役社長)

○講演(15:55～17:35)

講師:株式会社タナベコンサルティング
執行役員
北海道支社 支社長 阿部 和也 氏

○質疑応答(17:40～17:50)

場所

ニューオータニイン札幌 2階北斗の間
(札幌市中央区北2条西1丁目1番地)

会費

札幌卸商連盟**会員は無料** / 札幌卸商連盟**非会員は2,000円/人**

応募
方法

同封の出欠連絡票に必要事項を記入のうえ、**1月13日(火)までに**、
FAXまたはメールでお申し込みください。

定員

50名程度 (定員を上回った場合は、札幌卸商連盟会員の参加を優先いたします)

※講演に使われる資料のタイトルは、上記テーマと異なる場合があります。



阿部 和也(あべ かずや)

■経歴・プロフィール

- 1991年4月 山一証券株式会社に入社。
- 1993年4月 大東銀行(福島県郡山市)に入社。
- 2003年3月 中小企業診断士登録。
- 2007年3月 株式会社タナベ経営に入社、北海道支社に配属。
- 2021年4月 現職である株式会社タナベコンサルティング北海道支社長に就任。

「企業は人なり」を信条に、「現場」を重視して生産性を高め、収益力を改善するコンサルティングを得意としている。

■主な実績

- ・地域ゼネコン(建設業)にて組織改革の支援、中期経営計画の策定。
- ・製造業にて、組織デザイン、人事評価制度の構築。
- ・1,000億円企業のガバナンス・コードの設計および運用支援。

タナベコンサルティンググループ

東証プライム市場上場の日本における経営コンサルティングのパイオニア。
1957年の創業以来、「日本には企業を救う仕事が必要だ」という志を掲げ、
68年間にわたり大企業から中堅・中小企業まで約 200業種、18,900社以上に
経営コンサルティングを実施。
(同グループ公式 HPより引用)

講演内容

テーマ:「Z世代の定着と育成のポイント」

世代間の社会背景と価値観の違い、及び、それに伴った育成手法の変容、心理的安全性がなぜZ世代の育成に重要なのかなど、詳しく講演していただきます。

※Z世代とは、1990年代半ばから2010年代序盤に生まれた世代を指します。
「デジタルネイティブ」や「SNSネイティブ」とも呼ばれます。
(参考:野村総合研究所 HP(2025/11/27閲覧))

https://www.nri.com/jp/knowledge/glossary/generation_z.html)

申込締切
1月13日(火)

【お問合せ先】

札幌市経済観光局 流通担当課(札幌卸商連盟事務局)
担当:堀川、芝田 Tel 011-211-2481 Fax 011-218-5130
Mail ryutsu@city.sapporo.jp